

ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT HỌC PHẦN

1. Tên học phần: Nghiệp vụ xuất nhập khẩu nông sản (Techniques of Agricultural Import - Export)

- Mã số học phần: HG 109

- Số tín chỉ học phần: 03 tín chỉ

- Số tiết học phần: 30 tiết lý thuyết, 15 tiết thực hành.

2. Đơn vị phụ trách học phần:

- Bộ môn: Kinh tế - Xã hội Nông thôn

- Khoa: Khoa Phát triển Nông thôn

3. Điều kiện:

- Điều kiện tiên quyết: Không

- Điều kiện song hành: Không

4. Mục tiêu của học phần:

Mục tiêu	Nội dung mục tiêu	CDR CTĐT
4.1	Trang bị cho người học nắm vững những kiến thức về: (1) Khái niệm, vai trò của hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản và phân tích thị trường trong của hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản; (2) Các điều kiện, phương thức trong kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản; (3) Giao dịch, đàm phán, ký kết hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản; (4) Quy trình và nội dung thực hiện quy trình của hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản; (5) Quản trị rủi ro trong hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản	2.1.3a; 2.1.3b
4.2	Rèn luyện kỹ năng thu thập, phân tích và đánh giá thông tin làm nền tảng cho thực hiện quy trình hoạt động xuất nhập khẩu hàng hóa nông sản và lập kế hoạch chiến lược cho hoạt động xuất nhập khẩu hàng hóa nông sản mang lại hiệu quả.	2.2.1a;
4.3	Hình thành tư duy phản biện, kỹ năng giải quyết vấn đề, tự học và kỹ năng làm việc nhóm.	2.2.2b
4.4	Thái độ trong hành động thể hiện chuyên nghiệp và trách nhiệm trong công việc, tự tin và khoa học trong hoạt động xuất nhập khẩu hàng hóa nông sản.	2.3a 2.3b

5. Chuẩn đầu ra của học phần:

CDR HP	Nội dung chuẩn đầu ra	Mục tiêu	CDR CTĐT
	Kiến thức		
CO1	Người học giải thích được khái niệm, các đặc điểm, vai trò, các yếu tố ảnh hưởng hoạt động xuất nhập khẩu nông sản và quy trình thực hiện xuất nhập khẩu hàng hóa nông.	4.1	2.1.3a;
CO2	Người học được thực hiện các kỹ năng thu thập, phân tích và đánh giá thông tin về thị trường trong hoạt động xuất nhập khẩu nông sản	4.1	2.1.3b
	Kỹ năng		
CO3	Thành thạo trong việc lập kế hoạch và tổ chức thực hiện hoạt động xuất nhập khẩu nông sản	4.2	2.2.1a;
CO4	Phát triển kỹ năng giải quyết vấn đề, tự học, kỹ năng việc nhóm.	4.3	2.2.2b
	Mức độ tự chủ và trách nhiệm		
CO5	Thái độ trong hành động nghiêm túc trong học tập, có trách nhiệm trong công việc, tự tin và chuyên nghiệp trong hoạt động nghề nghiệp.	4.4	2.3a 2.3b

6. Mô tả tóm tắt nội dung học phần:

Nội dung của học phần gồm 06 chương nhằm trang bị cho sinh viên các vấn đề liên quan đến nghiệp vụ xuất, nhập khẩu nông sản. Trong đó, chương 1 giới thiệu tổng quan kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản (Khái niệm, vai trò, quy trình và cách thức phân tích thị trường trong hoạt động xuất nhập khẩu nông sản); chương 2 tìm hiểu về các điều kiện giao dịch trong xuất nhập khẩu nông sản; chương 3 tìm hiểu về các phương thức giao dịch trong kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản; chương 4 tìm hiểu chi tiết về giao dịch, đàm phán, ký kết hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản; chương 5 tìm hiểu về nội dung tổ chức thực hiện hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu; chương 6 tìm hiểu về rủi ro trong hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu.

7. Cấu trúc nội dung học phần:

7.1. Lý thuyết

STT	Tên chương	Số tiết	CDR HP
Chương 1	Tổng quan kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản	3	
1.1	Khái niệm kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản	1	CO1; CO2; CO5

STT	Tên chương	Số tiết	CDR HP
1.2	Vai trò của kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản đối với quốc gia	1	CO1; CO2; CO5
1.3	Phân tích thị trường (cung, cầu) nông sản quốc tế.	1	CO1; CO2; CO5
Chương 2	Điều kiện giao dịch trong kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản	3	
2.1	Các điều kiện giao dịch trong kinh doanh xuất nhập khẩu (Cơ sở giao hàng; tên hàng; chất lượng hàng hoá ; số lượng hàng hoá ; bao bì ; giá cả ; thanh toán ; giao hàng ; khiếu nại, bồi dõ...)	1	CO1; CO2; CO3; CO5
2.2	Các chính sách quy định trong nước về hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản	1	CO1; CO2; CO3; CO5
2.3	Các hiệp định quốc tế và khu vực ảnh hưởng đến kinh doanh xuất nhập khẩu	1	CO1; CO2; CO3; CO5
Chương 3	Các phương thức giao dịch trong kinh doanh xuất nhập khẩu	6	
3.1	Giao dịch trực tiếp	1	CO1; CO2; CO3; CO5
3.2	Giao dịch qua trung gian	1	CO1; CO2; CO3; CO5
3.3	Giao dịch đối lưu	1	CO1; CO2; CO3; CO5
3.4	Đấu giá và đấu thầu quốc tế	1	CO1; CO2; CO3; CO5
4.5	Gia công quốc tế	1	CO1; CO2; CO3;

STT	Tên chương	Số tiết	CDR HP
			CO5
3.6	Giao dịch tái xuất	1	CO1; CO2; CO3; CO5
Chương 4	Giao dịch, đàm phán, ký kết hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản	6	
4.1	Nghiệp vụ giao dịch (Hỏi hàng; chào hàng, phát giá; đánh giá chào hàng; hoàn giá; đặt hàng, ...)	2	CO1; CO2; CO3; CO5
4.2	Đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản (Nguyên tắc và một số kỹ thuật trong đàm phán thương mại; Nghiệp vụ đàm phán).	2	CO1; CO2; CO3; CO5
4.3	Hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu (Áp dụng luật trong HĐ; Cấu trúc và nội dung HĐ; Các loại HĐ (gia công; đại lý; môi giới; ủy thác)	2	CO1; CO2; CO3; CO5
Chương 5	Tổ chức thực hiện hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu	10	
5.1	Các nguyên tắc thực hiện hợp đồng	1	CO1; CO2; CO3; CO5
5.2	Nội dung trình tự thực hiện hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu	9	CO1; CO2; CO3; CO5
	<i>Xin giấy phép xuất, nhập khẩu</i>		
	<i>Chuẩn bị hàng xuất khẩu</i>		
	<i>Kiểm tra chất lượng</i>		
	<i>Thuê phương tiện vận tải</i>		
	<i>Mua bảo hiểm cho hàng hóa</i>		
	<i>Làm thủ tục hải quan</i>		
	<i>Tổ chức giao nhận hàng với phương tiện vận tải</i>		

STT	Tên chương	Số tiết	CDR HP
	<i>Thanh toán hàng xuất nhập khẩu</i>		
	<i>Khiếu nại và giải quyết khiếu nại</i>		
Chương 6	Rủi ro trong hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu	2	
6.1	Một số vấn đề chung về rủi ro, tổn thất trong hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu	1	CO1; CO2; CO3; CO5
6.2	Các rủi ro thường gặp trong hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu và những biện pháp phòng ngừa rủi ro, hạn chế tổn thất	1	CO1; CO2; CO3; CO5
	Tổng số	30	

7.2. Thực hành

	Nội dung	Số tiết	CDR HP
Bài báo cáo 1	Phân tích thị trường xuất, nhập khẩu nông sản	3	CO1; CO2;
Bài báo cáo 2	Phân tích tác động các quy định chính sách trong nước và quốc tế đến hoạt động xuất, nhập khẩu nông sản	3	CO4; CO5
Bài báo cáo 3	Phân tích nghiệp vụ Giao dịch, đàm phán, ký kết hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu cho một nông sản cụ thể	3	CO1; CO2;
Bài báo cáo 4	Tổ chức thực hiện hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu cho một nông sản cụ thể	3	CO4; CO5
Bài báo cáo 5	Xây dựng chiến lược quản trị rủi ro trong kinh doanh xuất nhập khẩu cho một nông sản cụ thể	3	CO1; CO2;

8. Phương pháp giảng dạy:

- Giảng lý thuyết: Giảng viên giảng lý thuyết trên lớp bằng nhiều phương pháp khác nhau như: thuyết trình, kết hợp với minh họa trực quan và sử dụng câu hỏi trong dạy học, đưa ra các tình huống để cho sinh viên giải đáp và thảo luận các vấn đề sinh viên đưa ra;

- Bên cạnh, giảng viên thiết kế các chủ đề và phân bổ chủ đề cho các nhóm (dựa theo danh sách sinh viên). Mỗi nhóm có từ 5-7 sinh viên, dựa trên kiến thức được học kết hợp việc tìm kiếm tài liệu, viết báo cáo và trình bày trước lớp, nhằm hướng dẫn sinh viên biết thu thập và xử lý, đánh giá thông tin, hình thành kỹ năng giải quyết vấn đề, tự học, kỹ năng làm việc độc lập, làm việc nhóm và thuyết trình.

9. Nhiệm vụ của sinh viên:

Sinh viên phải thực hiện các nhiệm vụ như sau:

- Tham dự tối thiểu 80% số tiết học lý thuyết.
- Tham gia đầy đủ 100% giờ báo cáo nhóm
- Thực hiện đầy đủ các bài tập nhóm (Bài tập thực hành làm theo nhóm sinh viên, việc đánh giá sự tham gia làm bài tập nhóm dựa trên cơ sở nhóm tự đánh giá mức độ tham gia của từng thành viên trong nhóm, cùng với sự kiểm tra của giảng viên (thông qua yêu cầu ngẫu nhiên thành viên trong nhóm báo cáo và giải đáp câu hỏi liên quan đến nội dung nhóm chịu trách nhiệm báo cáo)
- Tham dự thi kết thúc học phần.

10. Đánh giá kết quả học tập của sinh viên:

10.1. Cách đánh giá

Sinh viên được đánh giá tích lũy học phần như sau:

TT	Điểm thành phần	Quy định	Trọng số	CĐR HP
1	Điểm chuyên cần	- Tham gia đầy đủ các buổi học và thảo luận trên lớp	10%	CO5
2	Điểm bài tập nhóm	- Bài tập nhóm. Được nhóm xác nhận có tham gia đầy đủ	30%	CO1; CO2; CO4; CO5
3	Điểm thi kết thúc học phần	- Thi viết (75 phút) - Tham dự đủ ít nhất 80% tổng số tiết học. - Bắt buộc dự thi	60%	CO1; CO2; CO3; CO5

10.2. Cách tính điểm

- Điểm đánh giá thành phần và điểm thi kết thúc học phần được chấm theo thang điểm 10 (từ 0 đến 10), làm tròn đến một chữ số thập phân.
- Điểm học phần là tổng điểm của tất cả các điểm đánh giá thành phần của học phần nhân với trọng số tương ứng. Điểm học phần theo thang điểm 10 làm tròn đến một chữ số thập phân, sau đó được quy đổi sang điểm chữ và điểm số theo thang điểm 4 theo quy định về công tác học vụ của Trường.

11. Tài liệu học tập

Thông tin về tài liệu	Số đăng ký cá biệt
[1] Võ Thanh Thu (2011), Kỹ thuật kinh doanh xuất nhập khẩu, NXB Tổng hợp TP HCM.	LUAT.008486 LUAT.008487
[2] Bùi Thị Thuỳ Nhi, Phạm Quỳnh Chi (2005), <i>Giáo trình Kỹ thuật Nghiệp vụ ngoại thương</i> , NXB Hà Nội.	MOL.032105 MOL.032107 MON.015402
[3] Nguyễn Văn Tuấn, Trần Hòe (2008), <i>Giáo trình</i>	MOL.055902

<i>Thương mại quốc tế</i> , Phần I, NXB Đại học Kinh tế quốc dân.	MOL.060412 MON.034010
[4] Đoàn Thị Hồng Vân, Kim Ngọc Đạt (2010), <i>Đàm phán trong kinh doanh quốc tế</i> , NXB Lao động – Xã hội.	LUAT000029
[5] Đinh Xuân Trinh; Đặng Thị Nhân (2011), <i>Giáo trình Thanh toán Quốc tế</i> , NXB Khoa học và Kỹ thuật.	MOL.026866 MON.009673 MON.009680

12. Hướng dẫn sinh viên tự học:

Tuần	Nội dung	Lý thuyết (tiết)	Thực hành (tiết)	Nhiệm vụ của sinh viên
1	Chương 1: Tổng quan kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản	3		- Nghiên cứu trước: Bài giảng do giảng viên chung cấp. - Nghiên cứu trước: tài liệu [3]
2	Chương 2: Điều kiện giao dịch trong kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản	3		- Nghiên cứu trước: Bài giảng do giảng viên chung cấp. - Nghiên cứu trước: tài liệu [3]
3-4	Chương 3: Các phương thức giao dịch trong kinh doanh xuất nhập khẩu	6		- Nghiên cứu trước: Bài giảng do giảng viên chung cấp. - Nghiên cứu trước: tài liệu [1], [2], [4]
5-6	Chương 4: Giao dịch, đàm phán, ký kết hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu nông sản	6		- Nghiên cứu trước: Bài giảng do giảng viên chung cấp. - Nghiên cứu trước: tài liệu [1], [2]
7-9	Chương 5: Tổ chức thực hiện hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu	10		- Nghiên cứu trước: Bài giảng do giảng viên chung cấp. - Nghiên cứu trước: tài liệu [1], [2], [4]
10	Chương 6: Rủi ro trong hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu	2		- Nghiên cứu trước: Bài giảng do giảng viên chung cấp. - Nghiên cứu trước: tài liệu [1], [2], [5]

Tuần	Nội dung	Lý thuyết (tiết)	Thực hành (tiết)	Nhiệm vụ của sinh viên
11 -15	Báo cáo nhóm		15	+ Ôn lại nội dung đã học ở từ chương 1 – 6 + Làm việc nhóm (theo danh sách phân nhóm) và viết báo cáo nhóm

Cần Thơ, ngày 30 tháng 8.. năm 2024
TRƯỞNG BỘ MÔN

TL. HIỆU TRƯỞNG
PHÓ TRƯỞNG PHỤ TRÁCH
KHOA KHOA PHÁT TRIỂN
NÔNG THÔN



Lê Thanh Sơn

Võ Hồng Tú